MARZOTTO VENTURE ACCELERATOR S.r.l.

E

MARZOTTO VENTURE S.r.l.

Call to Action

# Chance 4 Twin Transition

Accelerate your ideas and enhance your business

Progetti imprenditoriali per lo sviluppo di tecnologie, soluzioni e servizi innovativi volti alla accelerazione dei settori energetico e digitale e alla loro interconnessione.

## Regolamento

### Scenario

L'Europa si trova oggi di fronte a una sfida epocale che richiede una trasformazione simultanea e interconnessa: la **Twin Transition**, ovvero la doppia transizione verde (energetica) e blu (digitale). Questo paradigma rappresenta una necessità strategica per raggiungere la neutralità climatica entro il 2050 e un'opportunità unica per rafforzare la competitività industriale europea nel panorama globale.

La Twin Transition, infatti, identifica l'approccio integrato che combina la trasformazione sostenibile con quella digitale, riconoscendo le sinergie e le interdipendenze tra questi due assi di sviluppo che non possono prescindere l'una dall'altra. Le tecnologie digitali possono fungere da abilitatrici per raggiungere gli obiettivi ambientali, mentre la transizione verde rende sostenibile l'innovazione tecnologica e la digitalizzazione dei processi produttivi. In questo contesto, un ruolo crescente è rivestito anche dal **deep tech dual use**, ovvero quelle tecnologie che possono trovare applicazione sia in ambito commerciale sia in ambito di protezione e sicurezza dei cittadini, rafforzando la sovranità tecnologica europea e abilitando soluzioni trasversali per sostenibilità e competitività.

L'Italia presenta un quadro articolato nella Twin Transition, con progressi significativi in alcuni ambiti e sfide ancora aperte in altri. Secondo il **Digital Economy and Society Index (DESI) 2024**, solo il 45,8% della popolazione italiana possiede competenze digitali di base.

Dal lato delle imprese, i dati mostrano segnali positivi: il 60,7% delle piccole e medie imprese italiane ha raggiunto un livello base di digitalizzazione, mentre il Paese si posiziona tra i primi dieci in classifica europea per PMI che hanno raggiunto almeno un livello base di digitalizzazione, superiore alla media europea; inoltre, anche l'impegno governativo è significativo: il 27% del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR) è dedicato alla transizione digitale.

Nel campo della trasformazione digitale strutturata, secondo il Digital Transformation Index (DTI) 2024, solo il 28% delle aziende italiane ha intrapreso un percorso strutturato di trasformazione digitale, evidenziando ancora un ampio margine di crescita.

## Organizzatori

**Marzotto Venture Accelerator S.r.l.** (nel seguito, "MVA") svolge attività di incubazione/accelerazione e di venture capital, finalizzate a sostenere iniziative imprenditoriali ad alto contenuto di innovazione tecnologica. MVA si pone come intermediario dei processi di trasformazione tecnologica attraverso un'offerta di servizi qualificati che comprendono l'accelerazione di iniziative imprenditoriali, l'investimento in spin-off e startup dal forte potenziale, la progettazione e gestione di ecosistemi di Open Innovation e la realizzazione di programmi di sviluppo delle competenze. MVA si è dotato di un Modello «ecosistemico» di Open Innovation basato sull'attivazione di reti e forme strutturate di collaborazione che connettono i diversi Partner, secondo un approccio volto alla co-innovazione in ogni fase del processo di innovazione aperta.

**Marzotto Venture S.r.l.** veicolo di partecipazione, controllato da MVA, costituito per acquisire partecipazioni in iniziative imprenditoriali (startup), in fase di early stage.

## Obiettivi

MVA e MV (nel seguito, "Organizzatori") con la presente Call to Action "**Chance4TwinTransition: accelerate your ideas and enhance your business**" (nel seguito, "Call") si propongono l'obiettivo di selezionare progetti imprenditoriali per lo sviluppo di tecnologie, soluzioni e servizi innovativi volti alla implementazione e riuscita commerciale degli obiettivi di Twin Transition nelle seguenti Key Focus Areas:

1) **Green Energy:** soluzioni e prodotti innovativi per l'efficienza energetica, la produzione da fonti rinnovabili, la riduzione delle emissioni e la sostenibilità dei processi.
2) **Digital Platforms**: strumenti e piattaforme digitali capaci di abilitare collaborazione, condivisione di conoscenze in sicurezza, compliance alle normative di settore, sviluppo di intelligenza collettiva, creando nuovi modelli organizzativi e di business.
3) **Circular Economy & Recycling**: progetti e tecnologie che promuovono il riuso, il riciclo, la riduzione degli sprechi e modelli di economia circolare e valorizzazione delle risorse e della loro tracciabilità.
4) **Dual-Use Advanced Materials & Robotics:** nuovi materiali e soluzioni robotiche con potenziale di utilizzo civile e di protezione e sicurezza delle infrastrutture critiche.
5) **Dual-Use Deep Tech Aerospace & Security:** soluzioni deep tech con potenziale di utilizzo nell'ambito aerospaziale e di sicurezza fisica e informatica.

Elemento distintivo della presente Call e, più in generale, del modello di e accelerazione proposto da MVA è il ruolo delle Corporate Partner, che possono intervenire attivamente in tutte le fasi/attività previste dai programmi di supporto alle imprese innovative selezionate, fornendo servizi, competenze, attrezzature, opportunità di sbocco sul mercato e capitali di investimento, in accordo con le migliori esperienze di Open Innovation.

## Progetti eleggibili

Possono partecipare alla Call, candidando propri Progetti:

- Team non ancora costituiti in società e composti da persone fisiche che abbiano compiuto il diciottesimo anno
- Spin-off da ricerca
- Team di ricerca
- Start-up con soluzioni, prodotti e servizi innovativi
- PMI con soluzioni, prodotti e servizi innovativi
- Innovatori indipendenti
- Altre tipologie di imprese già operanti sul mercato ma con progetti innovativi nell'area di interesse, potenzialmente suscettibili di spin-off.

I soggetti come sopra descritti sono definiti nel seguito, collettivamente, i "Partecipanti" o, singolarmente, il "Partecipante" ai sensi del presente Regolamento.

Sono eleggibili le idee di business che presentano un livello di maturità (Investment Readiness Level - IRL[1]) pari o superiore a 3 (validazione "problem-solution fit").

Sulla base del livello di maturità di partenza e di una valutazione dei tempi stimati necessari per arrivare al mercato, i Progetti eleggibili selezionati attraverso una procedura di valutazione accedono a Programmi di Accelerazione e Investimenti nel capitale da parte di MVA/MV di seguito dettagliati.

## Registrazione e deliverable di progetto

Ogni Partecipante dovrà compilare entro e non oltre il ~~30/11/2025~~ **30/01/2026 (nuova deadline**) l'apposito form di registrazione, presente sul sito web di MVA (marzottoventure.com).

Non saranno accettate candidature pervenute attraverso differenti modalità.

Ogni Partecipante, anche nel caso di Progetto proposto da un Team, dovrà indicare un referente principale.

Nella sezione "Descrizione del Progetto" potranno essere illustrati i seguenti punti principali:

- Company Idea (business overview del Progetto)
- Key People (bio, ruoli e competenze del Team)
- Business Strategy (modello di business e strategia di go-to-market)
- Technology (tecnologia utilizzata con indicazione di eventuali brevetti)
- Market & Positioning (mercato target di riferimento, scenario competitivo e posizionamento rispetto ai competitors)
- Key Financials (risultati economici prospettici attesi in termini di fatturato, costi ed investimenti)
- Technology Roadmap & Business Upside (roadmap di sviluppo tecnologico e di business futuri del Progetto con indicazione delle principali milestone).

Sarà necessario, inoltre, allegare in formato PDF:

[1] Steve Blank, How Investors Make Better Decisions: The Investment Readiness Level, 2014

- un Pitch che sviluppa i diversi punti elencati per la sezione “Descrizione del Progetto”.

È, infine, facoltà del Partecipante allegare:

- un Business Plan in formato PDF
- ulteriore documentazione integrativa ritenuta utile a completare e rafforzare la proposta (ad esempio, eventuali brevetti, allegati tecnici descrittivi della tecnologia e della relativa proprietà intellettuale).

Tutti gli elaborati presentati potranno essere redatti in italiano oppure in inglese.

## Ammissione al Programma di Accelerazione e al potenziale Investimento nel Capitale

A valle della procedura di valutazione dei Progetti presentati, sarà selezionata una Shortlist di 20 (venti) Progetti, che prenderanno parte ad un Demo Day. Nel corso dell’evento una Giuria di esperti sceglierà fino ad un massimo di 7 (sette) vincitori, che accederanno ad un Programma di Accelerazione, della durata massima di 24 settimane.

I Progetti assegnatari del Programma di Accelerazione verranno differenziati in ragione degli specifici fabbisogni e del loro livello di maturità e prossimità al mercato.

I Programmi di Accelerazione saranno erogati sotto forma di:

- affiancamento, supporto e assistenza in termini di servizi tecnologici e di empowerment imprenditoriale, erogati dagli Organizzatori e dalle Corporate Partner interessate;
- equity, quasi-equity, forme di garanzia e co-garanzia su debiti a medio-lungo termine, da utilizzare in co-investimento con risorse di terzi, nei limiti di un plafond massimo complessivo messo a disposizione da MVA, anche con il coinvolgimento di altri co-investitori, pari a Euro 15.000.000,00;
- spazi fisici dedicati nei Business Center di Phygispace situati nel territorio del Comune di Roma.

L’esito finale della procedura di selezione non preclude la possibilità che alcuni dei Progetti selezionati per la partecipazione al Demo Day ma non premiati possano, comunque, essere considerati di interesse dalle Corporate Partner e avviati ad altri percorsi di supporto ed accompagnamento, gestiti autonomamente dalle stesse Corporate e finalizzati all’eventuale definizione di partnership societarie, industriali e commerciali, i cui termini verranno negoziati tra le Parti. Con riferimento particolare a questi Progetti, MVA garantirà la disponibilità di spazi fisici dedicati nei Business Center di Phygispace situati nel Comune di Roma e fornirà supporto specialistico alle eventuali attività di ulteriore approfondimento dei piani di sviluppo imprenditoriali e definizione degli accordi con le Corporate Partner interessate.

## Servizi del Programma di Accelerazione

I servizi erogati nell’ambito dei Programmi di Accelerazione, attraverso l’intervento e il supporto degli Organizzatori e delle Corporate Partner interessate a singoli Progetti, saranno i seguenti:

**Technology Validation**

Verifica precompetitiva delle tecnologie proposte dall'impresa, individuazione dei trend di innovazione, scouting e selezione delle tecnologie esistenti, analisi tecnico-comparativa anche in relazione al portafoglio tecnologico delle Corporate Partner interessate, prima valutazione di prospettive di protezione della proprietà intellettuale.

**Market Assessment**

Iniziale definizione del posizionamento competitivo, finalizzata ad individuare eventuali opportunità di sviluppo, anche in ulteriori segmenti di mercato e/o attraverso nuove soluzioni di business.

**Competence Assessment**

Analisi approfondita delle competenze imprenditoriali possedute dall'impresa, finalizzata alla costruzione di percorsi taylor made di entrepreneurship training.

**General Mentoring**

Assistenza di advisor esperti, selezionati in base al settore o alla tecnologia dell'impresa, con l'obiettivo di definire e implementare un modello di business vincente.

**Skilled Mentoring**

Supporto di top manager, per migliorare il posizionamento strategico del business ed individuare le modalità più efficaci di scalabilità e penetrabilità di mercato.

**Business Development**

Assistenza per lo sviluppo dei canali di vendita e per il design dell'offerta di prodotto tramite esperti di marketing e commerciali.

**Expert Review**

Affiancamento di executive in logica di assistenza tailor made al management, in relazione alle esigenze ed allo stadio di sviluppo dell'azienda, anche attraverso formule di business coaching.

**Temporary Management**

Affiancamento di executive con vasta esperienza e advisor specializzati, a supporto delle funzioni chiave dell'organizzazione per migliorare l'efficacia dei processi aziendali ed agevolare il trasferimento di know-how.

**Advanced Entrepreneurship Training**

Programma di formazione manageriale avanzato, strutturato in funzione delle specifiche esigenze dell'impresa e finalizzato al consolidamento di competenze imprenditoriali (business planning e development; business modelling; digital business models; gestione finanziaria e amministrativa; misurazione e controllo delle prestazioni; proprietà intellettuale e brevetti; project management; innovation design; design thinking e user centred design; teamworking e teambuilding; leadership, motivazione ed empowerment; sostenibilità e etica imprenditoriale).

**Open Technology**

Supporto dei processi di innovazione tecnologica attraverso l'utilizzo di tecnologie rese disponibili dal portafoglio delle Corporate Partner interessate.

**Business Launch**

Assistenza per il testing di prodotti e servizi, finalizzata all'avvio della fase commerciale di proposizione al mercato.

**Large Scale Demonstrator Opportunity**

Supporto al testing dei prodotti e servizi su larga scala attraverso le Corporate Partner interessate.

**Supply Chain Network**

Sostegno alle partnership con clienti e fornitori messi a disposizione da MVA e dalle Corporate Partner interessate.

**Equity, Debt, Guarantee**

Supporto finanziario attraverso l'intervento di MVA/MV e di terzi in coinvestimento a copertura del fabbisogno di fondi, anche attraverso prestazione di co-garanzia diretta a valere sulla facility del Fondo Centrale di Garanzia.

**Spin-Off aziendali**

Sostegno alla societarizzazione di business attraverso la partecipazione nel capitale di "newco" appositamente costituite per valorizzarne e sostenerne lo sviluppo.

**Funding Searching**

Ricerca di opportunità legate ad agevolazioni pubbliche e progetti finanziati di terzi, anche a ulteriore rafforzamento delle attività di sviluppo e accelerazione.

**Office Space**

Uffici e spazi esclusivi dedicati, inseriti in un contesto che facilita la condivisione delle competenze e la diffusione del know-how.

L'effettiva composizione del complesso dei servizi erogati – tra quelli sopra indicati – nei Programmi di Accelerazione verrà stabilita sulla base delle esigenze specifiche di ciascuno dei Progetti selezionati, come identificati dal Team di Accelerazione, anche in accordo con le Corporate Partner interessate.

## Procedura di valutazione

Entro 60 giorni dal termine di scadenza della Call, il Team di Accelerazione di MVA:

- verificherà l'eleggibilità dei Progetti presentati (requisiti soggettivi di partecipazione, livello di maturità dell'idea di business IRL ≥ 3), escludendo quelli ineleggibili;
- effettuerà approfondimenti sulle potenzialità di mercato dei Progetti presentati e procederà ad una preselezione.

Entro i 90 giorni successivi alla chiusura della fase di preselezione, i Progetti ammessi saranno esaminati dal Team di Accelerazione, integrato nella sua composizione da executive degli Organizzatori, advisor ed esperti, individuati dagli Organizzatori anche all'interno delle rispettive strutture.

In ragione delle tematiche e dei contenuti progettuali, inoltre, saranno coinvolte in questa fase anche le Corporate Partner, al fine di acquisire valutazioni e eventuali manifestazioni di interesse sui Progetti in valutazione.

Ai Partecipanti potrà essere richiesto di fornire ulteriore materiale di approfondimento sui rispettivi Progetti e di incontrare il Team di Accelerazione, integrato eventualmente nella sua composizione dai rappresentanti delle Corporate Partner interessate, in incontri one-to-one (realizzati con modalità di videoconference), al fine di approfondire le potenzialità dei Progetti.

Ferma restando la piena autonomia decisionale del Team di Accelerazione nella scelta dei Progetti più meritevoli, vengono qui di seguito individuati, a mero titolo esemplificativo e non esaustivo, alcuni dei principali criteri che saranno tenuti in considerazione nella valutazione dei Progetti:

- coerenza rispetto agli obiettivi della Call
- qualità e competenze del team imprenditoriale
- grado di innovazione
- fattibilità tecnico-economica.

Al termine delle attività di approfondimento, il Team di Accelerazione individuerà, in totale autonomia e a proprio insindacabile giudizio, fino a un massimo di 20 (venti) Progetti imprenditoriali da presentare ai fini della valutazione ad un Demo Day, nel corso del quale le iniziative proposte saranno presentate ad una Giuria composta da esperti di riconosciuta competenza e autorevolezza, anche in rappresentanza degli Organizzatori e delle Corporate Partner.

Al termine dell'evento, la Giuria individuerà, in totale autonomia e a proprio insindacabile giudizio, 7 (sette) Progetti vincitori da inserire nel Programma di Accelerazione, che avrà una durata massima di 24 settimane.

Ulteriori dettagli per la partecipazione al Demo Day verranno forniti ai team in prossimità dell'evento, con la condivisione di uno specifico Regolamento.

I servizi erogati alle imprese selezionate per la partecipazione ai Programmi di Accelerazione verranno scelti – nell'ambito del portafoglio di cui al precedente paragrafo "Servizi del programma di accelerazione" – sulla base delle esigenze specifiche di ciascuno dei Progetti vincitori, come identificate dal Team di Accelerazione, anche in accordo con le Corporate Partner interessate.

## Accesso al Programma di accelerazione

L'accesso al Programma di Accelerazione è condizionato ai seguenti adempimenti da parte del soggetto Partecipante, per il tramite del legale rappresentante (nel caso di società già costituita) o di una o più persone fisiche (nel caso di Partecipante non ancora costituito in società):

- sottoscrizione della documentazione contrattuale proposta da MVA, eventualmente in concorso con le Corporate Partner interessate allo sviluppo del Progetto e con altri soggetti terzi, anche in relazione all'ipotesi di definizione di partnership societarie, industriali e commerciali, le cui condizioni, termini e modalità verranno negoziate in buona fede tra tutte le Parti;

- entro 30 (trenta) giorni dalla presentazione da parte di MVA della proposta contrattuale di cui al punto precedente, costituzione (ove non già costituita) di una società in una delle seguenti forme: i) società a responsabilità limitata; ii) società a responsabilità limitata semplificata;
- elezione quale Unità Locale della Società costituenda o costituita di una sede indicata dagli Organizzatori, dedicata a supportare logisticamente il Progetto vincitore nell'ambito del Programma di Accelerazione.

## Proprietà intellettuale

La proprietà intellettuale dei Progetti è dei Partecipanti che li hanno sviluppati e presentati. Ciascun Partecipante si assume l'onere e la piena responsabilità della tutela degli aspetti inventivi e/o originali attraverso i mezzi che ritenga più idonei.

Fermo restando quanto sopra, con la presentazione della candidatura, il Partecipante autorizza gli Organizzatori a:

- utilizzare il nome del suo referente principale, la sua denominazione sociale e la sua immagine così come il nome, l'immagine e i segni identificativi del Progetto, per finalità promozionali e pubblicitarie strettamente connesse con la Call;
- pubblicare il Progetto e i relativi materiali su qualsiasi sito internet riconducibile agli Organizzatori, o su siti di terzi autorizzati dagli Organizzatori, ovvero in ulteriori modalità ritenute valide la promozione della Call;
- esporre e rappresentare il Progetto e i relativi materiali in occasione di congressi, convegni, seminari o eventi analoghi per la divulgazione degli esiti della Call;
- divulgare il Progetto e i relativi materiali a soggetti terzi, in particolare le Corporate Partner, per le attività inerenti il processo di valutazione e selezione, le attività necessarie a verificare le ipotesi di co-investimento o contributo, in qualsiasi modalità, allo sviluppo, commercializzazione e utilizzazione economica del Progetto, e, più in generale, per tutte le attività connesse con la domanda di partecipazione alla Call.

## Tutela della privacy e confidenzialità

Ai sensi del Regolamento 2016/679/UE i dati forniti dal Partecipante alla presente iniziativa saranno trattati conformemente alle disposizioni normative in materia di protezione dei dati personali.

A tal proposito si rimanda integralmente al testo della "Informativa sui dati personali", che forma parte integrante del presente Regolamento.

Le informazioni di natura economica, finanziaria, operativa, commerciale, amministrativa e relativa alla proprietà intellettuale fornite dai Partecipanti e concernenti i Progetti presentati, saranno considerate confidenziali e diventeranno oggetto di specifici accordi di riservatezza tra gli Organizzatori e i soggetti terzi, in particolare le Corporate Partner, che avranno accesso alle predette informazioni per le attività inerenti il processo di valutazione e selezione, le attività necessarie a verificare le ipotesi di co-investimento o contributo, e, più in generale, per tutte le attività connesse con la domanda di partecipazione alla Call.

## Limitazioni di responsabilità

Viste le modalità di partecipazione all'iniziativa di cui al presente Regolamento, gli Organizzatori non assumono alcuna responsabilità per disfunzioni tecniche, di hardware o software, interruzioni delle connessioni di rete, indisponibilità momentanee del sistema, registrazioni di Partecipanti che per qualsiasi motivo siano fallite, non corrette, non accurate, incomplete, illeggibili, danneggiate, perse, non ricevute, ritardate, incorrettamente indirizzate o intercettate, comunicazioni elettroniche o di altro tipo che siano state ritardate, o per altri problemi tecnici connessi alla registrazione e all'upload dei contenuti nell'ambito della Call.

## Garanzie e manleve

Ciascun Partecipante dichiara e garantisce che il Progetto:

- è un'opera originale, di cui il Partecipante dispone dei relativi diritti di proprietà intellettuale e di sfruttamento economico;
- non contiene alcun marchio, logo o altro elemento protetto dal diritto di proprietà industriale o diritto d'autore di titolarità di terzi, e, ove esistano diritti di terzi, il Partecipante si è previamente dotato di tutte le necessarie autorizzazioni e licenze da parte del relativo titolare;
- non vìola altri diritti di terzi, inclusi, tra l'altro, i brevetti, i segreti industriali, diritti provenienti da contratti o licenze, diritti di pubblicità o diritti relativi alla privacy, i diritti morali o qualunque altro diritto meritevole di tutela;
- non costituisce l'oggetto di contratto con terzi;
- non ha alcun contenuto diffamatorio, rappresentazione, considerazione oltraggiosa o qualunque altro contenuto che potrebbe danneggiare il nome, l'onore o la reputazione degli Organizzatori e dei Partner o di qualunque altra persona o società;
- non ha alcun contenuto di carattere pornografico o sessuale, o di carattere discriminatorio in qualsivoglia modo (incluse specificamente la discriminazione basata sulla razza, sul sesso, orientamento sessuale, sulla religione e/o credo politico di individui o gruppi), né contenuti che promuovano violenza o lesioni nei confronti di qualsiasi essere vivente o qualunque altro contenuto offensivo, osceno o inappropriato;
- non contiene alcuna minaccia o alcun contenuto volto a intimidire, molestare, o maltrattare la vita privata di una persona fisica;
- non costituisce una violazione delle leggi applicabili e non ha contenuti che incoraggiano comportamenti illeciti.

I Partecipanti dichiarano espressamente per sé e per i loro aventi causa di manlevare e tenere indenne integralmente gli Organizzatori e i Partner da qualsivoglia rivendicazione, pretesa risarcitoria o richiesta di danno avanzata da qualunque terzo, per la violazione di una delle disposizioni di cui al presente paragrafo "Garanzie e manleve", per il termine massimo per legge consentito.

## Condizioni generali

Gli Organizzatori si riservano il diritto di cancellare, modificare o sospendere, in tutto o in parte ed in qualsiasi momento, la Call, così come ogni suo contenuto, aspetto o criterio selettivo, o di selezionare un numero di Progetti vincitori inferiore a quello inizialmente previsto, a loro esclusiva discrezione, previa comunicazione delle modifiche sui siti web di MVA (marzottoventure.com)

MVA potrà trasferire o cedere qualsiasi diritto o obbligo derivante dalla Call e/o dal presente Regolamento a qualsiasi società facente parte del loro portfolio.

Gli Organizzatori si riservano il diritto, a propria esclusiva discrezione, di squalificare qualsiasi Partecipante che:

- tenti di manomettere il processo di iscrizione o il funzionamento della Call;
- agisca in violazione del presente Regolamento, ad es. fornendo dichiarazioni ingannevoli, non partecipando alle riunioni stabilite nell'ambito del Programma di Accelerazione, ecc.;
- si comporti in modo inappropriato e contrario all'interesse di un sereno e corretto svolgimento della Call.

La partecipazione alla Call è gratuita e non comporta alcun vincolo o impegno di qualsiasi natura al di fuori delle condizioni disciplinate dal presente Regolamento.

I Partecipanti si impegnano ad accettare incondizionatamente qualsiasi decisione assunta dal Team di Accelerazione in relazione alla Procedura di valutazione dei Progetti, di cui al precedente paragrafo "Procedura di valutazione".

In nessuna circostanza la presentazione della candidatura, la selezione ed aggiudicazione della Call e/o la sottoscrizione della documentazione contrattuale di cui al paragrafo "Procedure di accesso ai Programmi" del presente Regolamento sarà intesa o potrà essere interpretata come offerta o contratto di lavoro tra gli Organizzatori e il Partecipante.

In nessun caso, la Call e il relativo Regolamento possono essere intesi e/o interpretati come un'offerta al pubblico ai sensi dell'art. 1336 c.c.

## Veridicità delle informazioni

I Partecipanti garantiscono che tutte le informazioni, i dati e, più in generale, ogni altro materiale fornito agli Organizzatori nella presentazione della candidatura e/o in qualsiasi altra fase della Call, sono accurate, corrette, veritiere e complete.

I Partecipanti si assumono quindi la piena ed esclusiva responsabilità della veridicità della predetta dichiarazione.

## Efficacia

Le obbligazioni contenute nel Regolamento avranno efficacia a partire dalla presentazione della candidatura e rimarranno in vigore fino al termine della Call, salvo quanto indicato nel paragrafo "Garanzie e manleve", ultimo capoverso, del presente Regolamento.

## Foro competente

Qualunque controversia che dovesse sorgere in relazione al Regolamento, incluse le controversie relative alla sua validità, interpretazione, esecuzione, cessazione o adempimento, saranno di esclusiva competenza del Foro di Roma, ogni altro Foro concorrente escluso.

## DISCLAIMER

Il Partecipante prende atto che la partecipazione alla Call non è vincolante per gli Organizzatori e sarà sottoposta ad analisi e valutazione di fattibilità da parte del Team di Accelerazione. Pertanto, gli Organizzatori non assumono alcun impegno nei confronti del Partecipante in relazione alla propria candidatura alla Call. Il Partecipante si impegna ad accettare incondizionatamente qualsiasi decisione assunta dal Team di Accelerazione e dagli Organizzatori in relazione alla Procedura di valutazione dei Progetti. Gli eventuali impegni tra il Partecipante e gli Organizzatori - in particolare MVA - potranno essere assunti esclusivamente attraverso la stipula di specifiche pattuizioni, come previsto dal presente Regolamento con riferimento alle procedure di accesso ai Programmi di Accelerazione.

Gli Organizzatori non assumono alcun obbligo in merito alla riservatezza e/o diffusione dei contenuti coperti da diritti di proprietà industriale, ovvero tutti i brevetti, modelli ornamentali e di utilità, le invenzioni industriali (brevettate e non brevettate), i marchi (registrati o non registrati), le domande ad essi relative, i nomi, i domini Internet, i segreti industriali e commerciali, le informazioni proprietarie o confidenziali, il know-how, la tecnologia, i processi e le formule, gli elenchi dei clienti e dei fornitori, i diritti d'autore (sia morali che di sfruttamento economico), i copyright e tutta la documentazione pertinente a quanto sopra (di seguito, "Contenuti IP"), che saranno condivisi dai Partecipanti per le finalità della Call. I Contenuti IP, pertanto, potranno essere diffusi a soggetti terzi, in particolare le Corporate Partner, ai fini dell'esecuzione delle attività inerenti il processo di valutazione e selezione dei Progetti, delle attività necessarie a verificare le ipotesi di co-investimento o contributo, in qualsiasi modalità, allo sviluppo, commercializzazione e utilizzazione economica dei Progetti, e, più in generale, di tutte le attività connesse con la domanda di partecipazione alla Call. Di conseguenza, gli Organizzatori non potranno essere ritenuti responsabili dell'eventuale utilizzo da parte di terzi dei Contenuti IP e di eventuali danni che dovessero derivare all'utente.